

Styr din egen hverdag med absi Handelsfællesskab



absi

Vi søger de sidste Regions Partnere til, at dække ledige Regioner med B2B-salg og handel.

Sjælland

Fyn

Jylland Syd

Søg din fremtid her, hvis du kan sige "ja tak" til følgende:

Frihed og selvstændighed

Afvekslende hverdag

Salg og B2B-handel

Selvkørende og ansvar for eget område

Hvad er en Regions Partner?

En Regions Partner kombinerer det bedste af to verdener; at være selvstændig og drive din egen virksomhed, samtidig med at du har meget af den sikkerhed, der ligger i et ansættelsesforhold. Denne nyskabende hybridmodel giver dig alle fordelene uden de risici, der normalt følger med i forbindelse med egen virksomhed.

Som Regions Partner har du eneretten til ABSI's forretningskoncept i din region, og du har naturligvis den fulde støtte fra ABSI med henblik på uddannelse, udveksling af know-how, IT-systemer, markedsføring og meget andet.

Din indtjening er baseret på tre faktorer; nye medlemmer, medlemmernes løbende kontingent, samt provision af de handler dine medlemmer foretager. Er du en god sælger, har du alle muligheder for at gøre dette til en særdeles attraktiv forretning.

Hvad er ABSI?

ABSI er et B2B Handelsfællesskab der muliggør, at medlemsvirksomhederne kan betale omkostninger og investeringer med egne varer og/eller serviceydelser, samtidig med at de får et mersalg fra alle øvrige medlemsvirksomheder. De fleste virksomheder kan se fordelene i, at udnytte ledig kapacitet til at helt eller delvist betale sine omkostninger. Organiseret modkøb (Barter) stammer fra Schweiz, hvor man i 1934 startede virksomheden WIR, der i dag har over 65.000 virksomheder som medlemmer.

Det tilbyder vi

Efter grundig oplæring, vil du få en yderst selvstændig hverdag præget af frihed under ansvar. Din primære opgave bliver at sælge medlemskab i ABSI til de momsregistrerede virksomheder i din region samt sikre at medlemsvirksomhederne i din region er aktive, deltager i møder m.v. Du tilbydes et spændende samarbejde, hvor der er både kortsigtede og langsigtede muligheder for en attraktiv indtjening.

Hvad søger vi?

Vi forventer, at du tænker kreativt, konstruktivt og ser nye muligheder til at løse kundernes behov. Det er et krav at du er bosat i din region. Din uddannelsesmæssige baggrund eller alder er ikke afgørende, det vigtigste for os er, at du kan skabe gode resultater til fælles glæde. Du er en udadvendt og tillidsvækkende person, som kan lide udfordringer. Erfaring fra business to business salg er en fordel, men ikke et krav. Som person er du selvstarter, individualist, og ikke mindst er du drevet af salg og af, at skabe værdi for dine B2B-kunder.

Hvis ABSI har vakt din interesse? Kontakt Salgsdirektør Jesper Dannemarre direkte på, tlf.nr. 2616 7837 eller jdm@absi.dk. Alle henvendelser behandles naturligvis fortroligt.

Se mere på www.absi.dk